



BiermannPartners AG

Unsere Kernkompetenz liegt in der weltweiten Identifikation, Direktansprache und Beurteilung von Führungskräften und Spezialisten im Banking. Durch den sehr engen Kontakt zu Führungskräften und strategischen Entscheidungsträgern generieren wir immer wieder aufs Neue unbekannte Möglichkeiten und Ideen. Bei der Selektion der besten möglichen Mitarbeiter heben wir uns durch neue Wege von unserer Konkurrenz ab und definieren uns durch Vertrauen, Zuverlässigkeit, Teamwork und Flexibilität. Wir sind Executive Search Consultants – sehen uns aber noch vielmehr als „Information Manager“.

(Senior) Relationship Manager, Frankfurt

Unternehmen Für unseren Kunden, einen international tätigen Investment Manager, suchen wir für den deutschen Markt eine/n Senior Relationship Manager Investment Fonds mit Standort in Frankfurt.

Aufgaben

- Vermarktung und Vertrieb sämtlicher Fondsprodukte
- Akquisition von neuen und bestehen Kunden in den Segmenten Banken, Privat Banken und weiterer Finanzintermediäre
- Ausbau des Offices in Frankfurt
- Teilnahme an fachspezifischen Messen, Roadshows, etc.

Profil

- Mindestens 3 bis 5 Jahre Vertriebserfahrung im Investment Bereich
- Starkes Netzwerk im Raum Deutschland bei Banken, Privat Banken, Vermögensverwaltern und Family Offices
- Überdurchschnittliche Sales Performance
- Profunde Kenntnisse der Produkte im Fondsbereich, auch Alternative Investments
- Sprachen: Fließendes Deutsch und Englisch

Kontakt Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zu Ihrem möglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung per Mail an: manuel.rehwald@biermann-partners.de oder über eine telefonische Kontaktaufnahme: +49 69 133 8588 42