



#### **BiermannPartners AG**

Unsere Kernkompetenz liegt in der weltweiten Identifikation, Direktansprache und Beurteilung von Führungskräften und Spezialisten im Banking. Durch den sehr engen Kontakt zu Führungskräften und strategischen Entscheidungsträgern generieren wir immer wieder aufs Neue unbekannte Möglichkeiten und Ideen. Bei der Selektion der besten möglichen Mitarbeiter heben wir uns durch neue Wege von unserer Konkurrenz ab und definieren uns durch Vertrauen, Zuverlässigkeit, Teamwork und Flexibilität. Wir sind Executive Search Consultants – sehen uns aber noch vielmehr als „Information Manager“.

#### **Produktspezialist Aktien Sustainability**

#### **Unternehmen**

Unser Kunde ist ein internationales Investment-Haus, welches den gesamten klassischen Anlagebereich und Strategielösungen abdeckt. Dabei werden nicht nur der eigene Vertrieb, sondern auch die Servicedienstleistungen für sämtliche Vertriebskanäle (Institutionelle und Private Banking Kunden) verantwortet. Für diese Kundengruppen bietet unser Kunde bedarfsgerechte und individuelle Lösungen, basierend auf ihrer Investmentphilosophie sowie der bestehenden Produktpalette, an.

#### **Aufgaben**

- Konzeption und Erarbeitung von Produktstrategien, -ideen und –updates im Bereich Sustainability
- Bindeglied-Funktion zwischen dem Portfolio-Management und den Vertriebskanälen, sowohl interne als auch externe
- Unterstützung und Beratung der Sales Manager in sämtlichen fach- und produktspezifischen Belangen im Bereich Nachhaltigkeit
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenpräsentationen und Conference Calls mit Investoren
- Zentrale Rolle beim Erstellen von Kundenofferten
- Partizipation an der Umsetzung von Marketing- und Vertriebsaktivitäten



**Profil**

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder gleichwertige Ausbildung
- Mindestens 3 bis 5 Jahre im Aktienbereich (Portfolio-Management oder Research)
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Bereich Sustainability
- Fachweiterbildungen wie CFA oder andere sind von Vorteil
- Ausgeprägte Präsentationsfähigkeiten, Verkaufsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Hohe Leistungsbereitschaft, kreatives Denken, Teamfähigkeit, schnelles Auffassungsvermögen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen wie Französisch sind von Vorteil
- Professionelle Userkenntnisse der MS Office-Palette

**Kontakt**

Falls Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

[contact@biermann-partners.ch](mailto:contact@biermann-partners.ch)