



#### **BiermannPartners GmbH**

Unsere Kernkompetenz liegt in der weltweiten Identifikation, Direktansprache und Beurteilung von Führungskräften und Spezialisten im Banking. Durch den sehr engen Kontakt zu Führungskräften und strategischen Entscheidungsträgern generieren wir immer wieder aufs Neue unbekannte Möglichkeiten und Ideen. Bei der Selektion der besten möglichen Mitarbeiter heben wir uns durch neue Wege von unserer Konkurrenz ab und definieren uns durch Vertrauen, Zuverlässigkeit, Teamwork und Flexibilität. Wir sind Executive Search Consultants – sehen uns aber noch vielmehr als „Information Manager“.

#### **Director of Investor Relations and Client Services, Hamburg**

#### **Unternehmen**

Unser Kunde ist eine führende bankenunabhängige Investmentgesellschaft für alternative und nicht-traditionelle Anlagen. Im Fokus stehen die Strukturierung und das Management langfristig erfolgreicher Investmentlösungen, die sich durch eine geringe Korrelation zu traditionellen Anlageklassen auszeichnen und von globalen Makrotrends getrieben sind. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Director of Investor Relations and Client Services (m/w)

#### **Aufgabe**

- Verantwortung für sämtliche administrativen Vorgänge im Client Services als Back-Office des offenen Fondsvertriebs
- Operative Schnittstelle zur Kapitalanlagegesellschaft und Steuerung der damit verbundenen Vorgänge (Vertriebszulassungen, Prospektänderungen etc.)
- Schließung von Bestandsprovisionsvereinbarungen und Kooperationsverträgen mit Partnern in Zusammenarbeit mit der Rechtsabteilung
- Weiterentwicklung der operativen Stabilität und Effizienz durch die Einführung von neuen Standards und Prozessen in abteilungsübergreifenden Projekten
- Etablierung von Qualitäts- und Compliancestandards innerhalb des offenen Fondsvertriebs (MiFiD, etc.)



**Anforderung**

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissen- bzw. Betriebswirtschaft, eine Ausbildung zum Bank- oder Investmentfondskaufmann /-frau oder eine ähnliche Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Investor Relations und /oder Sales Support bei einer Investmentgesellschaft, im Asset Management oder in einem vergleichbaren Umfeld
- Verständnis der Compliancestandards, Erfahrung in der Zusammenarbeit von Fonds- und Kapitalanlagegesellschaften sowie in der Schließung von Bestandsprovisionen
- Fundierte Kenntnisse im offenen Fondsgeschäft (Produkte und Vertriebskanäle) und den damit verbundenen operativen Abläufen
- Hervorragende Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind zwingend erforderlich
- Strukturierte und fristgerechte Umsetzung von Entscheidungen der Vertriebspitze
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Servicebereitschaft und Qualitätsbewusstsein
- Analytisches Denkvermögen, Durchsetzungskraft und Teamgeist

**Kontakt**

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen an [franck.knayer@biermann-partners.de](mailto:franck.knayer@biermann-partners.de) ; Für Fragen zur Position stehen wir Ihnen unter +49 69 133 8588 41 gerne zur Verfügung.